

## **In eigener Sache**

6. Oktober 2017

Angesichts eines hochspekulativen, tendenziösen und fehlerhaften Berichts der Berliner Morgenpost und zur Vermeidung etwaiger Fehlinterpretationen nehmen wir gerne Stellung.

Zu unserer Präsenz in u.a. Washington, DC, Toronto und Zagreb: Businessanfragen, Pitches und ein Großteil der Kommunikation laufen federführend über das New Yorker Büro. Eine andere Organisationsstruktur würde zu vermeidbaren Dopplungen führen. Mitarbeiter und Partner an den anderen sowie den genannten Standorten sind allerdings vor Ort direkt für die dort ansässigen Klienten, Partner und Firmen, in die wir investiert haben oder dieses intendieren – etwa im Rahmen von Due Diligence Prüfungen – erreichbar. Falls erforderlich, sind Mitarbeiter auch gelegentlich und für den notwendigen Zeitraum direkt bei den Klienten ansässig. In wenigen Einzelfällen gestatten wir Mitarbeitern, einen Teil ihrer Arbeit von ihrem Heimatort zu verrichten.

Mitunter firmieren unsere Vertretungen vor Ort (wie in Berlin) aus markenrechtlichen Gründen unter anderem Namen, wenn etwa der Firmenname „Spitzberg“ bereits vergeben oder geschützt ist. Die Entscheidung, die Adressen der Vertretungen nicht öffentlich zu machen, erfolgte zudem vor dem Hintergrund, unsere Mitarbeiter nicht dem erwartbaren Interesse von Medien aufgrund der politischen Vergangenheit unseres Chairmans auszusetzen.

Ergänzend zu den beiden öffentlich bekannten Standorten: Unser New Yorker Büro zieht dieser Tage vom bisherigen Sitz der letzten vier Jahre in Soho in den Financial District um. Dort sind wir ab Ende nächster Woche für unsere Klienten und Partner wie gewohnt erreichbar. Auch unser New Yorker Büro ist mit Ausnahme unserer Partner und Klienten nicht auf Publikumsverkehr ausgerichtet, und wir arbeiten ausschließlich nach Terminvereinbarung.

Die Tätigkeitsfelder unseres Unternehmens sind der Website von Spitzberg Partners zu entnehmen. Als privat geführtes Unternehmen bitten wir um Verständnis, dass wir außerhalb gesetzlicher Publizitätspflichten keine Auskunft zu Klienten, getätigten Investments, Board- und Advisory Board Sitzen sowie einzelnen Mitarbeitern geben.

Allgemein können wir darauf verweisen, dass wir im Beratungsgeschäft mit zahlreichen Industrieunternehmen und Finanzdienstleistern auf beiden Seiten des Atlantiks (USA, Kanada, EU, Israel sowie Lateinamerika) zusammenarbeiten und darüber hinaus mit Firmen aus dem Digital- und Technologiesektor ab der sogenannten A-Finanzierungsrunde. Investitionen beschränken sich auf junge Unternehmen von der sogenannten Seed-Phase bis zur B-Runde. Gelegenheiten im Private Equity Bereich werden nur vereinzelt wahrgenommen. Wir legen keine VC- oder PE-Fonds auf.

Unser junges, im Jahre 2013 gegründetes Unternehmen Spitzberg Partners LLC wächst stetig und hat sich geschäftlich höchst erfreulich und erfolgreich positioniert.

Dr. Ulf Gartzke  
Managing Partner  
Spitzberg Partners LLC